

Jaarverslag



PULSE
FOUNDATION

20
24

Ondernemerschap is de sleutel tot een meer innovatieve, inclusieve en duurzame samenleving.

De Pulse Foundation verenigt tal van ondernemers en ondernemende families die deze visie delen.

Haar missie? De ondernemingszin in België aanwakkeren.

Maar Pulse is veel meer dan een klassieke stichting. Het is een beweging, een engagement om alle barrières weg te nemen op het pad van zij die durven.



INHOUDSTAFEL

01	Woord van de covoorzitters	4
02	De context	6
03	De stichting, haar bestaansreden	10
04	Onze partnerschappen	14
05	Onze innovaties	37
06	Het jaarverslag	63
07	Ons bestuur	65
08	Dankwoord	69

WOORD VAN DE COVOORZITTERS

In 2024 heeft Pulse zich meer dan ooit bewezen als een echt baken voor het ondernemerschap in België. Een richtpunt, een richting, maar vooral een plek van ontmoeting, verbinding, en het samenbrengen van ambities die leiden tot actie..

Het jaar werd gekenmerkt door een historisch moment: de organisatie van **Be.Entrepreneur**, het allereerste evenement dat het volledige Belgische ondernemersecosysteem samenbracht – over gewestelijke grenzen en gevoeligheden heen.

Met meer dan 400 deelnemers en de actieve aanwezigheid van sleutelfiguren uit de grote politieke partijen, bewees dit evenement niet alleen dat eenheid mogelijk is, maar ook dat het vruchtbaar is. **Er kwamen concrete, ambitieuze en gedeelde oplossingen uit** voort om ons land diepgaand te veranderen – oplossingen die nu al weerklinken in de politieke prioriteiten van vandaag.



In een soms versnipperd landschap blijft Pulse standvastig haar rol als **katalysator**, **verbinder** en **gids** vervullen. We wijzen de weg en zorgen ervoor dat goede praktijken sneller en verder kunnen worden gedeeld.



Onze stem wordt gehoord – dat bewijzen zowel onze groeiende media-aandacht als de vele kansen om die stem te laten klinken.

2025 wordt een kantelpunt: een jaar van **consolidering vóór versterking**. We zetten een grote stap, met de uitgesproken ambitie om onze impactcapaciteit drastisch te vergroten. Daarom zijn we gestart met een grondige studie die de reikwijdte van onze werking op een rigoureuze manier zal meten. Op basis daarvan zullen we onze strategie richting 2035 bijsturen – met helderheid, precisie en ambitie.

Deze weg bewandelen we niet alleen. Vanaf het begin hebben we het geluk gehad omringd te zijn door ondernemers en visionairs die onze missie delen en sterk geloven in de impact die we samen kunnen realiseren. Meer dan ooit rekenen we vandaag ook op **de publieke sector om haar verantwoordelijkheid te nemen** door initiatieven als Pulse concreet te ondersteunen – initiatieven die hun effectiviteit, sérieux en resultaten al hebben bewezen.

Pulse is een zeldzame en waardevolle alliantie tussen publiek en privaat, tussen filantropisch engagement en algemeen belang, tussen geëngageerde individuen en een vastberaden team. Deze chemie is onze kracht. Ze inspireert ons om te innoveren, te verbinden, en onze samenleving duurzaam te transformeren.

Pulse is geen optie meer. Het is een noodzaak. Een evidentie. Een hefboom.

02 DE CONTEXT

2024, een verkiezingsjaar.

In de aanloop naar deze democratische mijlpaal bracht de Pulse Foundation een reeks concrete, uitvoerbare en bewezen oplossingen samen om verschillende obstakels voor ondernemerschap in ons land weg te nemen.

Bij het lezen van de regeerakkoorden van de regionale regeringen (Vlaanderen en Wallonië – Brussel beschikt nog steeds niet over een meerderheidsakkoord) én van de federale regering, waren we verheugd te zien dat veel van de voorstellen uit ons memorandum erin terugkwamen.

We kunnen dit hoofdstuk niet aanvatten zonder hulde te brengen aan het ongeziene engagement van Wallonië, dat een duidelijke koerswijziging heeft ingezet met concrete beloften ten gunste van ondernemerschap.



Hieronder volgt een niet-uitputtende lijst van de meest betekenisvolle maatregelen, die we de komende jaren nauwgezet zullen opvolgen.

1. Administratieve vereenvoudiging

- De Heilige Graal

Administratieve vereenvoudiging wordt zowel in het noorden als in het zuiden breed gedragen. Zonder de ambitie om het nieuwe Estland te worden, is het duidelijk dat aanzienlijke verbeteringen binnen handbereik liggen.

Concreet hebben de regeringen zich ertoe verbonden om:

- Gecentraliseerde platformen op te zetten volgens het "only once"-principe, zodat ondernemers niet telkens opnieuw dezelfde informatie moeten aanleveren. Gegevensuitwisseling tussen platformen zoals het UBO-register en de KBO zal automatisch verlopen.

- De berekening van de sociale bijdragen moet worden vereenvoudigd. Helaas blijven de voorafbetalingen bestaan en is er nog geen vooruitgang geboekt in de herziening van te veel betaalde of onvoldoende voorschotten – een proces dat momenteel nog altijd pas twee tot drie jaar later plaatsvindt. In de rest van Europa gebeurt dit uiterlijk het jaar nadien.

Tegen eind juni 2025 moet elke minister concrete maatregelen voorstellen voor ondernemers. Deze – en de maatregelen die nog volgen – hebben het potentieel om het dagelijks leven van ondernemers grondig te veranderen.

2. Versterkte toegang tot rechten

Zelfstandigen worden al te lang beschouwd als het kneusje van de sociale zekerheid. Daar komt nu verandering in.

Of het nu gaat om moederschapsrust, ziekteperiodes of pensioenen: de verschillende overheden erkennen de noodzaak om zelfstandigen een waardige bescherming te bieden. Een stap richting gelijke rechten, ongeacht het statuut.

3. Het recht op een tweede kans

Wallonië heeft dit tot een beleidsprioriteit gemaakt: ondernemers die gefaald hebben opnieuw economisch laten integreren, onder meer via specifieke begeleidingsmaatregelen.

In België overweegt één op twee mensen niet om te ondernemen, uit angst voor falen en het stigma dat daarmee gepaard gaat – sociale uitsluiting, financiële problemen, reputatieschade. Een omgeving creëren waarin falen erkend en aanvaard wordt, helpt niet alleen wie alles is kwijtgeraakt om sneller te herstarten, maar stimuleert ook het ondernemerschap in ons land.

4. Proeftuinen voor disruptieve innovaties

Deze zogeheten “regulatory sandboxes” bieden een versoepeld regelgevend kader waarin bedrijven en onderzoekers innovatieve technologieën kunnen ontwikkelen en testen zonder geremd te worden door klassieke wetgeving.

In de meeste Europese landen bestaan deze al – met name in mobiliteit en fintech – en ze hebben hun nut bewezen: directe effecten (nieuwe ondernemingen, kapitaalstromen) én indirecte effecten (aantrekkingskracht op talent) zijn duidelijk zichtbaar.

België bleef tot nu toe achter. Het is nu afwachten hoe onze overheden dit veelbelovende instrument concreet zullen benutten.

5. Toegang tot overheidsopdrachten voor kmo's vergemakkelijken

Met een waarde van 70 miljard euro vormt de Belgische overheidsmarkt een enorme kans. Toch houden onrealistische criteria, moeilijk toegankelijke informatie, logge procedures en ontmoedigende betalingstermijnen het merendeel van de lokale kmo's op afstand.

Nochtans heeft publiek geld dat via overheidsopdrachten wordt besteed tot vijf keer meer impact op de lokale economie dan subsidies.

De overheden – op elk niveau – hebben beloofd om een gunstiger kader te creëren voor Belgische ondernemers. Een belofte die we van nabij zullen opvolgen.

De ambitie is er. Nu is het afwachten of die ambitie ook wordt waargemaakt. Vanaf volgend jaar zal Pulse op haar website een barometer publiceren om de politieke beloften op te volgen – en de vooruitgang (of het uitblijven ervan) die we op het terrein vaststellen.

03 DE STICHTING, HAAR BESTAANSREDEN

Sinds 2013 is het DNA van Pulse niet veranderd:

Een stichting die actief is in het hele land en die ondernemerschap en ondernemers ondersteunt.

Om dit te bereiken, is onze missie eenvoudig:
We werken eraan om alle obstakels die zich op het pad van ondernemerschap bevinden, af te breken.



Onze partnerschappen & innovaties

Ondernemerscultuur



Weinig bewustzijn

Toegang



Beperkte toegang tot ondernemerschap

De tweede kans



Gebrek aan ondersteuning voor het herstel

Internationalisering



Obstakels voor wereldwijde expansie

Pleitbezorging

Administratie



Complexe bureaucratie

Talentwerving



Vertragingen in de ontwikkeling van vaardigheden

Het ecosysteem



Moeilijkheden om het ecosysteem te laten samenwerken

De zeven pijlers van Pulse



1

ONDERNEMERSCHAPSCULTUUR

Het contact met ondernemerschap vanaf jonge leeftijd bevorderen. Openstaan voor en/of de kijk op de wereld van mogelijkheden die het ondernemerschap biedt veranderen. Een beter begrip van de maatschappelijke rol van de ondernemer en zijn noodzaak voor een rechtvaardigere, inclusievere en innovatievere samenleving stimuleren.



2

TOEGANG

De toegang tot ondernemerschap bevorderen, ongeacht de vorm (van ambacht tot tech start-up) en ongeacht geslacht, diversiteit of socio-economische achtergrond van de initiatiefnemer.



3

INTERNATIONALISERING

De meest ambitieuze ondernemers ondersteunen zodat zij hun projecten over de grenzen heen kunnen uitrollen, waardoor zij uitgroeien tot gerenommeerde Belgische bedrijven die kwalitatieve banen en waarde voor ons land creëren.



4

DE TWEEDE KANS

Ondernemers in moeilijkheden, of dit nu voor of na een faillissement is, begeleiden om hen professioneel te helpen herstellen. Het gaat erom de perceptie van falen te veranderen, veerkracht te bevorderen en het stigma rond faillissement te elimineren.



5

ADMINISTRATIE

Beleidsmakers en openbare instellingen bijstaan in het vereenvoudigen van het administratieve aspect van ondernemerschap. Informeren over de noodzakelijke maatregelen om een ondernemingsvriendelijk klimaat te bevorderen.



6

TALENTWERVING

Bewustmaking van basis- of voortgezette opleidingen in de beroepen van morgen (STEM, IT, etc.), waardoor ondernemers de mogelijkheid krijgen om lokaal banen te creëren en aan te bieden aan de huidige en toekomstige generaties.



7

HET ECOSYSTEEM

De verschillende stakeholders binnen een ecosysteem (politici, investeerders, universiteiten, ondernemers, etc.) ondersteunen om samen te werken en ondernemerschap breed te ondersteunen en aan te moedigen.



04 ONZE PARTNERSCHAPPEN



Sinds meer dan twee jaar ondersteunt de Pulse Foundation een groeiende portefeuille van organisaties die ondernemers en toekomstige ondernemers begeleiden in elke fase van hun traject. Samen zetten we ons in om:

- **De ondernemingszin** vanaf jonge leeftijd **te stimuleren**, dankzij actoren zoals **Les Jeunes Entreprises, Debateville, VentureLab, Startlab Brussels en MyMachine;**
- **De toegangsdrempels tot ondernemerschap te verlagen** via de acties van **#SheDIDIT, Impact Shakers, BE Impact, SO Kwadraat en Réseau Entreprendre Bruxelles;**
- **Ondernemers in moeilijkheden te ondersteunen**, dankzij de inzet van **Un Pass dans l'Impasse** en de inclusieve benadering van **REB.**



Dankzij hun expertise, betrokkenheid en creativiteit spelen deze organisaties een sleutelrol in de opbouw van een inclusiever, gedurfter en duurzamer ondernemerschap in België. **Elk op hun eigen manier** openen ze deuren, begeleiden ze trajecten en dragen ze bij aan het ontdekken van de talenten van morgen. We zijn diep dankbaar dat we deze partners op het terrein mogen ondersteunen. Het werk dat ze verrichten is opmerkelijk, zowel door de impact als door de menselijke benadering.

In de volgende pagina's ontdekt u hun acties, resultaten en de inspirerende verhalen die onze betrokkenheid aan hun zijde betekenis geven.



BE.IMPACT

BE.IMPACT is een Belgisch platform dat zich toelegt op het samenbrengen en ondersteunen van impactorganisaties. Door verhoogde zichtbaarheid te bieden, versnelt BE.IMPACT de activiteiten van impactondernemingen, versterkt het hun stem en vergemakkelijkt het de toegang tot diverse financieringsbronnen.

In 2024 werkte de organisatie onder meer samen met REB en Ashoka Belgium om het impactprogramma Forward uit te breiden naar Vlaanderen en Brussel. Daarnaast versterkte Be Impact zijn partnerschappen met Accenture en ABN AMRO. Het team lanceerde ook een vernieuwend concept: Speedscaling, een format dat bedrijven met duurzame uitdagingen verbindt aan impactgedreven start-ups.



De Pulse Foundation ondersteunt Be Impact in zijn rol als katalysator van systeemverandering, door impactvolle ondernemersprojecten te versnellen en hen toegang te geven tot financierings- en ontwikkelingskansen.

750

geregistreeerde
organisaties

45

versnelde start-ups in
België

33

matches met
investeerders

15

matches met potentiële
klanten

110

gepubliceerde vacatures

"Meer dan ooit moeten bedrijven verantwoording afleggen over hun impact. Met onze tools en programma's versterken we het impactgerichte ondernemersecosysteem in België. Samenwerking is de sleutel tot systemische en duurzame verandering."

Getuigenis van een begunstigde





Debateville

Debateville versterkt de vaardigheden van jongeren van 9 tot 14 jaar via de kunst van het debatteren. Zo worden ze voorbereid om geëngageerde en ondernemende burgers te worden. In 2024 heeft de organisatie haar buitenschoolse programma uitgebreid naar Antwerpen. Daarmee bereikt ze wekelijks meer dan 380 jongeren in drie steden.



De Stichting heeft Debateville in staat gesteld om haar traject in ondernemerschap te versterken en dit te integreren in het bestaande programma. Ze heeft ook de betrokkenheid van de 170 actieve mentoren ondersteund.

+380 jongeren worden wekelijks begeleid in 3 steden via het naschools programma

87% van de jongeren zegt beter te kunnen overtuigen dankzij de kunst van het debat

35 jongeren opgeleid in ondernemerschap via het programma "Entrepreneure XL"

408 deelnemers aan de stages georganiseerd tijdens de schoolvakanties

175 jongeren maakten kennis met ondernemerschap dankzij "Entrepreneure 101"

4023 leerlingen bereikt via sessies in scholen

"Het thema ondernemerschap zet kinderen aan om anders te denken. Het is cruciaal om hen hier al vroeg mee te confronteren."

Aline Muylaert, onderneemster en mentor

"Mentor zijn bij Debateville is speciaal. Mijn mentoren hebben me geholpen om hoger te mikken. Nu is het mijn beurt om dat door te geven."

Benjamin Van Bunderen Robberechts, oud-deelnemer en mentor



MyMachine

MyMachine stimuleert de ondernemingszin van kinderen en jongeren door hen hun eigen uitvindingen te laten bedenken, ontwerpen en bouwen. Dankzij een unieke intergenerationele pedagogiek namen in 2024 maar liefst 812 leerlingen deel aan het intensieve programma. De organisatie is intussen actief in 14 landen, verspreid over 4 continenten, en heeft de kaap van 1,4 miljoen studenturen overschreden. Haar 12 internationale tentoonstellingen trokken samen meer dan 25.000 bezoekers. MyMachine kreeg bovendien internationale erkenning, met onder meer de prijs 'Tech Education Initiative of the Year' in het Verenigd Koninkrijk en een plaats in de HundrED Hall of Fame in Finland.



De Stichting ondersteunt de groei van MyMachine in België (Vlaanderen, Wallonië, Brussel), door de toegang tot het programma te vergemakkelijken en door het aanmoedigen van de transformatie van innovatieve ideeën tot concrete, marktklare projecten.

812

studenten namen in 2024
deel aan het programma

25K

bezoekers op 12 internationale
tentoonstellingen

14

landen op 4 continenten
maken deel uit van het
MyMachine-netwerk

2

grote prijzen waaronder Tech
Education Initiative of the Year
(VK) en HundrED Hall of Fame
(Finland)

1,4M

uren aan cumulatief
leerproces

"Onze leerlingen generaties laten overstijgen om samen iets tastbaars te creëren – met verwondering én kritische zin – is van onschatbare waarde."

Wim Borremans





SO Kwadraat

SO Kwadraat ondersteunt doctoraatsstudenten, onderzoekers en ingenieurs bij het valoriseren van hun onderzoek door de oprichting van technologisch veelbelovende start-ups. In 2024 heeft de organisatie 10 nieuwe start-ups begeleid, het online platform gelanceerd, haar Startup Manual geüpdatet en de PhD Valorisation Award ontwikkeld. Dankzij 11 interviews met alumni werd er nieuw en relevant materiaal geïntegreerd in de masterclasses die aangeboden worden aan de leden van de community.



De Pulse Foundation heeft bijgedragen aan de ontwikkeling van de online community, de versterking van de leermiddelen en de lancering van de PhD Valorisation Award. Zo helpt ze mee aan de verdere professionalisering van de begeleiding van academische ondernemers.

10

deeptech-start-ups
gelanceerd in 2024

11

alumni-interviews
geïntegreerd in de
nieuwe masterclasses

1

online platform gecreëerd:
sokwadraatcommunity.be

"Hun begeleiding was doorslaggevend. Zonder hen waren we misschien nooit begonnen."

Steven Tielemans, THEO Technologies

"Bij SO Kwadraat krijg je advies zonder verborgen agenda. Dat is zeldzaam."

Martijn Theuwissen, DataCamp

"Ik sprong in het diepe, maar dankzij hen had ik een parachute."

Vanessa Vankerckhoven, Idevax



Startlab Brussels & VentureLab

Startlab Brussels en VentureLab zijn twee incubatoren die zich toeleggen op de begeleiding van studenten en jonge afgestudeerden bij het ontwikkelen van innovatieve en impactgerichte ondernemersprojecten.

In 2024 begeleidde Startlab Brussels 383 jongeren bij 272 projecten, organiseerde 104 workshops, bood 748 uur expertise aan, en sensibiliseerde bijna 1.000 jongeren voor ondernemerschap via activiteiten in universiteiten, scholen, beurzen en evenementen.

VentureLab, gevestigd in Luik, ondersteunde 347 jongeren bij 204 projecten, waarvan 191 jongeren begeleid werden in een reflectieproces over hun maatschappelijke impact. Beide structuren blijven inzetten op de vorming van verantwoordelijke ondernemers, geworteld in de uitdagingen van vandaag.





De Pulse Foundation ondersteunt actief de samenwerking tussen Startlab Brussels en VentureLab, overtuigd dat het bundelen van expertise en netwerken de globale impact van hun acties versterkt. Dit partnerschap bevordert:

- De uitwisseling van goede praktijken tussen teams
- De co-organisatie van sectorale evenementen
- De mobiliteit van ondernemers tussen beide incubatoren (gedeelde coworkingruimtes)
- Een betere geografische dekking tussen Brussel en Wallonië

Door deze synergie te steunen wil de Stichting het Belgische ecosysteem voor jong ondernemerschap versterken, roepingen aanwakkeren en bruggen bouwen tussen regio's, disciplines en ondernemerschapsculturen.

"Ik ben meer dan 3 jaar begeleid door StartLab.Brussels. Vandaag zijn we een team van 5 mensen en werken we vanuit de kantoren van Silversquare.

Eerlijk gezegd, zonder StartLab was dit allemaal niet mogelijk geweest. Naast de begeleiding is het ook een gemeenschap, een motiverende coworkingruimte en een morele steun in elke fase."

Coraline De Spirlet, Unago



Réseau Entreprendre Bruxelles

REB begeleidt Brusselse ondernemers na de oprichting van hun onderneming. Het biedt hen een veilige en ondersteunende ruimte om hun uitdagingen te delen, hun vaardigheden te versterken en uit het isolement van het ondernemerschap te stappen.

In 2024 namen **41 bedrijven** deel aan het **Start-programma**, **8 aan het Booster-programma**, en **61 aan het Oasis-programma**, dat specifiek gericht is op bedrijven in moeilijkheden.



De Pulse Foundation ondersteunt de verschillende REB-programma's, in het bijzonder het Oasis-programma, dat ondernemers in crisis begeleidt met menselijke en technische steun op hun moeilijkste momenten. Daarnaast versterkt ze ook het effect van REB's netwerking, inspiratie-initiatieven en vaardigheidsontwikkeling.

1055

gecreëerde of behouden
jobs, **waarvan 296**
nettojobcreaties

49%

van de begeleide projecten
heeft een vrouwelijke
oprichter

1,4M

gecumuleerde leeruren

+400

projecten ondersteund
sinds de oprichting

+3000

jobs gecreëerd sinds de
oprichting

"Bij REB kan je gewoon... praten. Echt luisteren, een menselijke band, zonder verborgen agenda."

Getuigenis van een begunstigde



Les Jeunes Entreprises (LJE)

Les Jeunes Entreprises (LJE) sensibiliseren jongeren van 8 tot 25 jaar aan positief ondernemerschap. Het programma Défidée, gericht op jongeren van 14 tot 17 jaar, moedigt hen aan om na te denken over maatschappelijke uitdagingen, terwijl ze hun teamgeest en creativiteit ontwikkelen.

In 2023-2024 namen 1566 leerlingen uit 87 klassen deel aan het programma, waarvan 41% buiten economische richtingen. 32 nieuwe scholen sloten zich aan en een groots slotmoment – de Défi Day in de Aula Magna – bracht tientallen teams samen.



De Pulse Foundation ondersteunt de uitbreiding van het Défidée-programma om ondernemerschapszin voor een breder publiek toegankelijk te maken. De Stichting steunt ook de pedagogische bruggen tussen Défidée en meer praktijkgerichte programma's zoals Mini-Entreprise.

1566

leerlingen uit het lager,
secundair en hoger
onderwijs

32

nieuwe scholen sloten zich
aan bij het programma

87

klassen namen deel, waarvan
**41% buiten economische
richtingen**

"We hebben geleerd om onszelf te overtreffen, om samen te werken en vooral om verder te denken."

Cyrian, leerling - project désinfox

"Ik heb mijn leerlingen op een totaal andere manier leren kennen dan tijdens een gewone les. Een waardevolle ervaring."

J. Cauwe, leerkracht aan het Sacré-Cœur de Nivelles





Impact Shakers

Impact Shakers zet zich in voor een inclusiever ondernemerschap door de toegang tot financiering en begeleiding te verbeteren voor oprichters met diverse achtergronden.

In 2024 namen 10 ondernemers deel aan het RAISE-programma, waarvan er 6 erin slaagden om binnen de zes maanden financiering op te halen. Maar Impact Shakers biedt meer dan kapitaal. De organisatie versterkt ook het netwerk, het zelfvertrouwen en de strategische vaardigheden van haar deelnemers.



Door het RAISE-programma te steunen draagt de Pulse Foundation bij aan een betere vertegenwoordiging in het Belgische ondernemerslandschap. De Stichting helpt ondervertegenwoordigde oprichters om de spelregels van financiering te begrijpen, hun aanpak te professionaliseren en een sterk netwerk uit te bouwen.

10

ondernemers volgden het
RAISE-programma

6

van hen zijn erin geslaagd om
binnen **zes maanden** fondsen
op te halen

"Het programma gaf me toegang tot experts en een warme gemeenschap die helemaal op impact is gericht."

Alejandra Ortega, Specifix

"Het gaat hier niet alleen om kennis. Het is een gedeelde visie. Een echte community van geëngageerde ondernemers."

Nele Jacobs, Faresa



#SheDIDIT

#SheDIDIT is een inclusieve incubator die zich toelegt op vrouwelijk en divers ondernemerschap. In 2024 lag de focus op kwaliteit, stabiliteit en professionalisering van de structuur.

Het jaar werd gekenmerkt door enkele hoogtepunten: de viering van het 5-jarig bestaan van het initiatief, het #SheBlossoms-festival, de opening van een nieuw coachingkantoor in Gent (Wintercircuit), en een internationale erkenning met de European Inclusive Entrepreneurship Award.

De Pulse Foundation ondersteunt het programma #SheMeansBusiness en de ontwikkeling van #SheHub, zodat een groeiend aantal vrouwen met diverse achtergronden toegang krijgt tot gepersonaliseerde, meertalige coaching die is afgestemd op de realiteit van de markt.

Dankzij deze steun kon de organisatie ook inspelen op de toenemende vraag (meer dan 30 vrouwen op de wachtlijst aan het begin van het jaar) en het team uitbreiden met experts in financiën en verkoop.



324

vrouwen gecoacht in het
programma #SheMeansBusiness

53

merken ondersteund
in het #SheHub

140

jongeren in #Youthpreneurs

+5000

deelnemers aan
evenementen

"Dankzij hun begeleiding kreeg ik helderheid en zelfvertrouwen. Ik leerde realistische doelen stellen en beter begrijpen hoe ik mijn financiële doelstellingen kan bereiken. De coaching heeft me echt geholpen om in actie te komen, zelfs als expat."

Getuigenis van een begunstigde





Un pass dans l'impasse

Un Pass dans l'Impasse ondersteunt zelfstandigen die psychologisch of financieel in moeilijkheden verkeren, via menselijke begeleiding, individuele consultaties en een netwerk voor preventie (het Sentinelles-systeem).

In 2024 werden 114 zelfstandigen begeleid via 397 consultaties. De hulplijn verwerkte 547 oproepen, en 80 nieuwe Sentinelles (signaalgevers) werden opgeleid, waardoor het totaal op 1.054 actieve waarnemers in heel België kwam.



De Pulse Foundation steunt de acties op het terrein van de organisatie, met name de versterking van het Sentinelles-netwerk, de aanwezigheid in rechtbanken en de psychologische ondersteuning van begunstigden. De Stichting draagt bij aan de strijd tegen isolement en aan de preventie van burn-out bij ondernemers.

114

zelfstandigen kregen
begeleiding

547

telefonische oproepen

397

consultaties

80

nieuwe antennes werden
opgeleid, waarmee het
totaal op 1054
gemobiliseerde personen
in België komt

"Ik heb opnieuw hoop gevonden, en begrepen dat ik er niet alleen voor sta. Menselijke steun is van essentieel belang."

Benoît, ex-zelfstandige

"Ik kon opnieuw mijn evenwicht vinden en oplossingen overwegen. Ik voel me minder alleen."

Sophie, e-commerce ondernemer

Onze partnerschappen in 2024



Gezien de aanhoudende obstakels wordt directe actie noodzakelijk.

Wanneer een probleem geen oplossing vindt op de markt, wordt Pulse een operator van innovatieve oplossingen, die bepaalde belemmeringen voor ondernemerschap wegneemt.





RISE

De accelerator van de Pulse Foundation

Naast financiële steun wil de Pulse Foundation haar partners ook op lange termijn begeleiden, met een duidelijke doelstelling: hen helpen **groeien, structureren en hun impact versterken**. Vanuit die ambitie is Rise ontstaan, een op maat gemaakt acceleratieprogramma – het eerste in België dat specifiek gericht is op impactorganisaties.

Rise steunt op **drie pijlers**:

- **De leider:** individuele, vertrouwelijke en gerichte begeleiding (coaching, mentoring, supervisie...)
- **De organisatie:** collectieve workshops rond concrete uitdagingen uit het veld (groei, HR, governance...)
- **Het ecosysteem:** momenten om banden tussen peers te versterken, inzichten te delen en een wederzijdse hulpcultuur te creëren

2024: een jaar vol inzichten en gedeelde ervaringen

We zijn het jaar begonnen met een sessie voor co-development tussen leidinggevendenden. Deze ruimte voor dialoog en luisteren creëerde een sfeer van vertrouwen, wat zorgde voor oprechte uitwisselingen en wederzijdse steun tussen peers.

Verschillende collectieve ateliers gaven vervolgens ritme aan het jaar: het Scaling Atelier, de HR-sessie en de "Reset" bootcamp.



Scalingatelier

Een scaling-workshop, begeleid door Caroline Modave, verkende **verschillende vormen van groei** en **wat er nodig is** om op een verantwoorde manier te schalen.

HR-sessie

Een krachtige HR-sessie, geleid door Reggy-Charles Degen, oprichter van Q7Leader, daagde de deelnemers uit om **HR** vanaf het begin **als een strategische hefboom** te benaderen:

"Te vaak worden human resources naar de achtergrond geschoven en pas geïntegreerd wanneer het bedrijf begint te groeien. Maar wat als HR juist vanaf het begin een essentieel onderdeel van je strategie zou zijn?"

Bootcamp "Reset"

In de herfst organiseerden we de Reset bootcamp – een **pauzemoment om terug te blikken** op het afgelopen jaar en de toekomst helder in kaart te brengen. Onder leiding van de getalenteerde Cécile Vennat, werd dit introspectieve luik gevolgd door een dag real-time pitching onder reële omstandigheden.

Pitch voor consultancykantoren, een **rollenspel met "minister"** Melchior Wathelet, en podiumpresentatie-coaching met Isabelle Castelyn – een briljant duo dat we van harte bedanken.

Zowel individuele als collectieve begeleiding

Parallel daaraan liepen ook de individuele trajecten verder – cruciaal om in te spelen op de specifieke realiteit van elke organisatie. Die begeleiding omvat onder meer **leiderschapcoaching, ondersteuning van directieteams** in transitie, **trajecten rond interne structuur**, en **strategisch advies over governance, afstemming en pitch**.



In 2025 willen we deze trajecten bestendigen en de aanpak van collectieve co-development versterken. Na een intens leerjaar is het tijd voor **integratie, verankering...** en de consolidatie van dit unieke netwerk van changemakers.



BEyond

Een springplank voor de volgende generatie Belgische leiders

Sinds 2017 begeleidt het programma BEyond de meest beloftevolle Belgische technologische scale-ups in hun internationale groei. In zeven jaar tijd hebben meer dan 70 bedrijven geprofiteerd van dit unieke traject, dat ontworpen is om hun impact ver voorbij de grenzen te versterken.

De resultaten spreken voor zich:

+160%

gemiddelde omzetgroei tijdens het programma

+300

gecreëerde jobs tijdens de looptijd van het traject

95 %

van de alumni zijn vandaag nog steeds actief

ATerwijl het recente rapport Global Tech Ecosystem Index 2025 van Dealroom het belang benadrukt van een dicht en goed verbonden lokaal ecosysteem voor de opkomst van scale-ups en unicorns, verschijnt België slechts één keer op de kaart: Gent, uitgeroepen tot een van de "Top 10 Density Leaders in Europe".

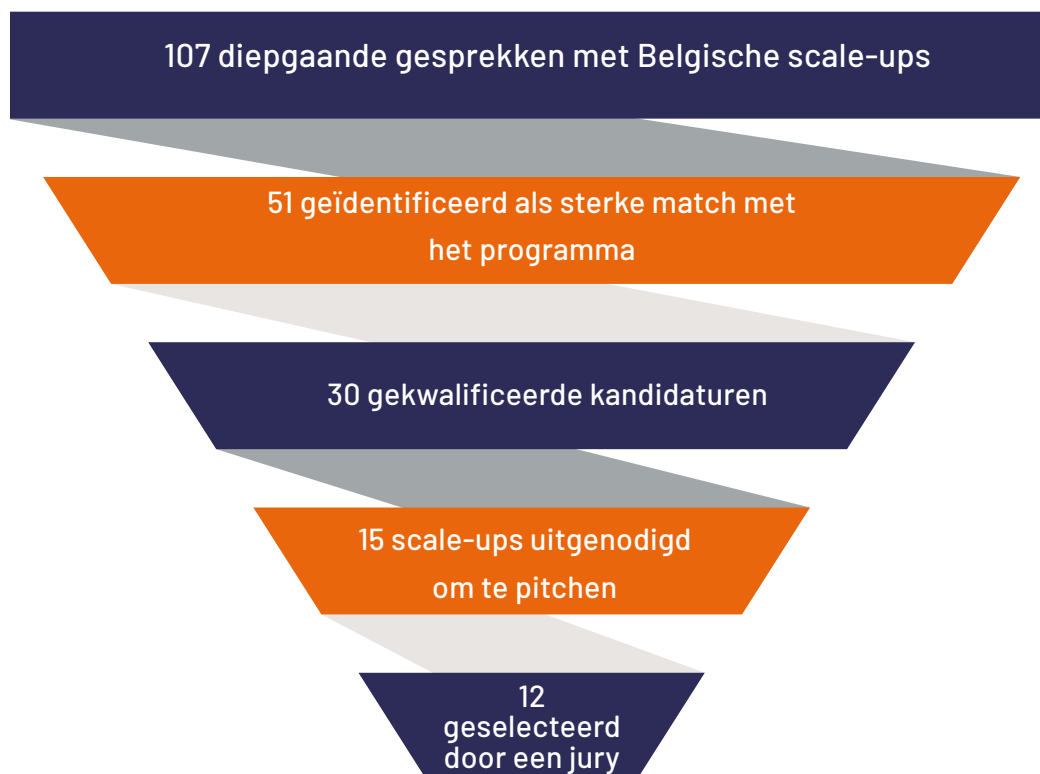
Deze erkenning toont aan dat **het potentieel aanwezig is** – maar het blijft te versnipperd. Als we onze digitale soevereiniteit willen waarborgen en onze economische welvaart willen versterken, moeten we ons talent krachtiger ondersteunen en performante ecosystemen creëren in alle regio's van het land.

BEyond engageert zich om dat ecosysteem te bouwen, op nationale schaal, gestoeld op Belgische en Europese waarden, waar innovatie hand in hand gaat met inclusie, impact en excellentie.

2024 : Een nieuw elan

Na zes jaar groei besloten we het programma een nieuwe dynamiek te geven. De 7e cohort van BEyond start in januari 2025, in lijn met het kalenderjaar. Deze herpositionering maakt een strategische versnelling mogelijk.

Het resultaat: meer zichtbaarheid, sterkere connecties en grotere erkenning. In 2024 **groeide BEyond uit tot een onmisbare speler binnen de Belgische techwereld**. Deze periode stond ook in het teken van **ontmoetingen met toekomstige laureaten**. Enkele cijfers over onze acquisitie-inspanningen:



De BEyonders van de 7e lichting



Klimaatstrategieplatform voor bedrijven, organisaties en klimaatexperten.



Een geïntegreerd team van energiebeheerders dat organisaties met een hoog energieverbruik begeleidt bij het uitwerken van een allesomvattend energiebeleid.



Alles-in-één oplossing die ticketverkoop, betalingen en teambeheer combineert voor grootschalige publieksevenementen.



Gespecialiseerd in de beveiliging van digitale activa en biedt het hoogste niveau van bescherming voor het beheer van cryptomunten en getokeniseerde activa.



Een volledig platform voor het beheer van hypothecaire leningen, ontworpen voor Europese kredietverstrekkers.



Een gecertificeerd medisch hulpmiddel dat patiënten en zorgverleners verbindt via een app en klinisch dashboard.



Platform voor industrieel databeheer met geïntegreerde analyse en AI, gericht op het duurzaam optimaliseren van efficiëntie en prestaties van installaties.



Het meest complete digitale gezondheidsplatform, gericht op zorgverleners en bedrijven in de life sciences-sector.



Adviesplatform voor duurzaam winkelen, afgestemd op locatie en budget



Het buurtgerichte sociale netwerk dat burens met elkaar verbindt en gemeenten toelaat in dialoog te gaan met hun burgers.



Oplossingen voor rijhulpsystemen op spoor.



Eerste interactieve en verbonden alcoholtestzuil.

Een actieve en betrokken community: de hoogtepunten van 2024

Investor Day

Onze jaarlijkse Investor Day vond dit jaar plaats in de prachtige kantoren van onze partner Cresco in Antwerpen. Een inspirerende locatie voor een belangrijke missie: onze BEyonders verbinden met strategische investeerders – publiek en privaat, Belgisch en internationaal. Negen scale-ups uit onze community (vijf uit de lopende cohort en vier alumni) stelden hun visie, ambities en groeipad voor aan een panel van enthousiaste en betrokken investeerders.

Bijna 50 investeerders waren aanwezig, wat leidde tot tal van kwalitatieve gesprekken, veelbelovende ontmoetingen, samenwerkingspistes en in sommige gevallen zelfs tot het begin van akkoorden. Naast de pitches bood het programma ook een expertenpanel met vertegenwoordigers van ScaleFund, Deloitte en imec.istart Future Fund, die in debat gingen over de

investeringsdynamiek binnen de huidige economische context. Een waardevolle ronde tafel om onze ondernemers te helpen hun fondsenwervingsstrategieën te verfijnen.

Dit moment illustreert perfect waar BEyond voor staat: een versneller van sleutelverbindingen, een betrokken gemeenschap, en een levendige brug tussen ondernemerstalent en geduldig kapitaal.



Aureus Award – Een springplank naar het internationale toneel

Voor het derde jaar op rij werden onze BEyonders uitgenodigd om deel te nemen aan de Aureus Award, georganiseerd door Aureus Ars & Scientia vzw en de Incubator van de Universiteit van Luxemburg. Deze prestigieuze prijs belooft Belgische en Luxemburgse start-ups en scale-ups met een twee weken durende reis naar de Verenigde Staten, het kloppende hart van mondiale innovatie.

Dit jaar werden twee van onze scale-ups geselecteerd:

- **PlayIt:** een platform voor bedrijfsopleidingen via digitale games
- **Trendtracker:** een oplossing voor strategische intelligentie op basis van AI

Gedurende twee weken reisden de laureaten door New York, Raleigh, Salt Lake City en San Francisco, waar ze in contact kwamen met investeerders, potentiële klanten, incubators, universiteiten en ondernemers. Het was een ware inspiratieboost: een duik in een cultuur waarin innovatie, risico en ondernemerschap massaal en bewust worden ondersteund.

"Deze reis gaf ons een zeldzaam inzicht in hoe innovatie wordt onthaald en versneld in de Verenigde Staten. Het heeft ons perspectief veranderd en onze ambitie versterkt."

Een oprechte dank aan Olivier Van Regemortel en het team van Aureus Ars & Scientia voor hun blijvende vertrouwen en uitzonderlijke betrokkenheid bij Belgische scale-ups.



Thematische workshops – Expertise en concrete actie

Bij BEyond stopt leren niet bij de theorie. Elke ontmoeting is erop gericht om groei te versnellen, strategisch denken te stimuleren en het gevoel van verbondenheid binnen een ambitieuze en zorgzame ondernemersgemeenschap te versterken.

Gedurende het jaar namen onze laureaten deel aan workshops onder leiding van topexperts, die telkens concrete tools aanreikten om structurele groeikwesties aan te pakken..

1 Februari – HR-workshop

Onder leiding van **Reggy Charles Degen**, een gerenommeerde HR-expert, kregen de oprichters de kans om hun talentmanagement fundamenteel te herzien. Hij introduceerde onder meer het People Model Canvas – een helder, gestructureerd en direct toepasbaar framework dat helpt om rollen, verwachtingen en evaluatiecriteria binnen groeiende teams te verduidelijken. De sessie eindigde met een informeel diner dat oprechte uitwisselingen tussen peers bevorderde – een sterk kenmerk van de BEyond-geest.

2 Maart – Customer Success DeepDive

Georganiseerd in de kantoren van onze alumnus **Manual.to**, werd deze diepgaande workshop geleid door **Pieter Boon** en **Stijn Van Loo**. Onze laureaten werden ondergedompeld in best practices rond **Customer Success**. Een avond vol waardevolle ervaringen waarin iedereen concrete hefboomen ontdekte om klantrelaties om te zetten in duurzame groeikansen.

3 Juni – Sales-workshop met David du Pré

Voor het eerst verwelkomden we **David du Pré**, executive coach en adviseur van succesvolle tech scale-ups zoals **Showpad**, **Henchman**, **Teamleader** en de Franse unicorn **Alan**. Met concrete voorbeelden en bewezen strategieën daagde hij de deelnemers uit om hun commerciële aanpak te herdenken, met meer helderheid en impact als resultaat.

4 September – Productworkshop

Onder leiding van **Timoté Geimer**, CEO van **Dualoop**, richtte deze sessie zich tot zowel oprichters als productverantwoordelijken. Zijn pragmatische en directe aanpak hielp de deelnemers prioritaire acties te identificeren om hun productontwikkeling beter te structureren.

Summer Party – De community versterken

In juni brachten we de volledige community samen tijdens onze BEyond Summer Party. Een uitgelezen moment om nieuwe en voormalige laureaten in een ontspannen sfeer te herenigen, nieuwe banden te smeden en bestaande relaties te verdiepen. Voor deze gelegenheid verwelkomden we Laurent-David Hostyn, CEO van Givemefive en BEyond-alumnus, voor een inspirerende sessie over prijszetting en productpackaging. Een strategisch én hartelijk moment, waarin vriendschap, collectieve intelligentie en verbondenheid de uitwisseling bepaalden.



Closing Ceremony

In november vierden we een belangrijk mijlpaal: de slotceremonie van onze zesde cohort. We werden verwelkomd door onze partner Euronext, waar we symbolisch "de bel luidden" om het einde van hun traject te markeren... en het begin van een nieuw hoofdstuk in hun ondernemersverhaal.

Het evenement werd opgeluisterd door de inspirerende getuigenis van Jorn Vanysacker, oprichter van Henchman, die met kracht én bescheidenheid het verhaal bracht van zijn indrukwekkende startupgroei – bekroond in 2023 met een overname door LexisNexis voor 160 miljoen dollar. Een krachtig pleidooi voor durven anders zijn, het belang van visie en de impact van een sterk netwerk.

Samen met de cohort van 2023 waren ook onze alumni, mentoren en partners aanwezig – het bewijs, mocht dat nog nodig zijn, van de rijkdom en duurzaamheid van de relaties binnen BEyond.



Gewonnen prijzen

Deloitte Fast50

De snelst groeiende technologiebedrijven in België:



Sustainability
2022 & 2023



Communications
& Networking



Most Sustainable
Growth 2024

The Entrepreneurship World Cup 2024 in België



Manual.to won de nationale ronde
en zal België vertegenwoordigen
in Riyad tijdens de wereldfinale.

Golden Loyalty Award



Stampix, voor innovatief
leverancier in de sector,
toegekend op de Loyalty
Awards-conferentie in Bangkok

JCI Award Vlaamse Jonge Ondernemer



VLAIO award Flanders Innovation & Entrepreneurship



#250 Trends Gazelles door Trends Kanaal Z



EMEA Technology Fast 500 volgens Deloitte Private



manual.to

Groeipercantage : 507%

German Design Award Winner

MEK.A.NiK.A

VBO Circular Business Award

JUUNOO

Fusies en overnames



Vadis Technologies werd overgenomen door Moody's Corporation

Resultaten van de 6e cohort (2023)

5

miljoen aan opgehaalde financiering

9

nieuwe internationale markten betreden

22

nieuwe jobs gecreëerd tijdens het programma

50%

gemiddelde omzetgroei
(groei sterk beperkt door marktverstoringen)

"We ontdekten dat het in België niet eenvoudig is om een gestructureerd programma te vinden dat scale-ups helpt naar de volgende groeifase. Ik ben erg tevreden over de kracht van de community – niet alleen een sterke groep gelijkgestemde ondernemers, maar ook toegang tot een breed netwerk van stakeholders."

Ludwig Dumont, CEO & co-founder van Willow

"Het overtrof mijn verwachtingen. Ik had niet verwacht dat zo'n kwalitatief ecosysteem in België beschikbaar en actief was."

Xavier Rouby, CEO & co-founder van Opal Solutions

"Wat er echt uitspringt, is dat we de Aureus Prize hebben gewonnen – iets wat ons waarschijnlijk niet was gelukt zonder deelname aan het BEyond-programma. Dankzij het programma kregen we toegang tot de Amerikaanse markt."

Vincent Defour, CEO & co-founder van Trensition



Revival

Een tweede kans voor wie te vaak vergeten wordt

2024 werd gekenmerkt door een nieuw faillissementsrecord in België.

Volgens Statbel werden **11.549 bedrijven** failliet verklaard (+7,2 % ten opzichte van 2023), wat leidde tot het verlies van **32.566 banen**.

In **Vlaanderen** ging het om **6.674 faillissementen** (+5,5 %) en **15.553 verloren jobs**. In **Wallonië** werden **2.821 faillissementen** opgetekend (+6,2 %), en in **Brussel 1.923 faillissementen** (+14,5 %), het hoogste cijfer sinds 2019.

Deze cijfers worden breed uitgemeten in de media, maar zeggen te weinig.

Achter elk faillissement schuilt meer dan een boekhoudkundig rapport: er zijn mensen van vlees en bloed, vrouwen en mannen die hun project zien instorten – vaak zonder vergoeding, zonder begeleiding, en soms zelfs met persoonlijke schulden. Deze ondernemers, die nochtans risico's nemen en jobs creëren, blijven vaak buiten beeld in het overheidsbeleid.

Revival bestaat om hen opnieuw een stem en toekomstperspectief te geven.

Een sociale innovatie in dienst van het herstel

In 2024 zette Revival haar missie voort met het begeleiden van ondernemers binnen het reboundprogramma.

Dat traject rust op drie pijlers: een **warm onthaal**, een **gestructureerde begeleiding** (coaching, mentorschap, driehoeksopvolging) en **collectieve momenten** om samen opnieuw op te bouwen.

Aan Franstalige kant werd een belangrijke stap gezet: de lancering van **de eerstelijns hulp**, een unieke dienst die tussenkomt in de eerste dagen na een faillissement.

Deze ondersteuning helpt ondernemers om hun weg te vinden in de administratieve doolhof en snel hun rechten te activeren (ziekenfonds, werkloosheid, overbruggingsrecht, OCMW, banken...).

In amper enkele maanden tijd werden meer dan 324 zelfstandigen geholpen via deze nieuwe dienst – een duidelijk teken van de nood en de relevantie van de aanpak.



Een herlancering in Vlaanderen

In Vlaanderen heeft Revival de basis gelegd voor een strategische heroriëntering.

In 2024 nam Édouard Moreels, voormalig deelnemer aan het programma, de leiding over Revival Vlaanderen. Hij belichaamt een nieuwe dynamiek, geworteld in praktijkervaring.

7 ondernemers werden begeleid, uit 18 ontvangen kandidaturen

In mei vond een eerste collectieve sessie plaats in Brussel met 14 deelnemers (6 ondernemers, 6 vrijwilligers, 2 teamleden).



*Edouard Moreels
Program Director
Revival NL*

Het traject van een herstartende ondernemer

Een eerste gesprek met de ondernemer dient om het programma voor te stellen en elkaar beter te leren kennen.

1

Eerste contact

Intake & Eerste hulp

2

De ondernemer wordt uitgenodigd voor een gesprek met een vast teamlid om zijn/haar situatie grondiger te analyseren en eerste adviezen te geven (zoals het herwinnen van sociale rechten, enz.).

De ondernemer neemt deel aan een gesprek met een coach en een referentie-mentor om te beoordelen of het programma aansluit bij zijn/haar behoeften.

3

Toelatingscomité

Matching

4

Een coach en een mentor worden aan de ondernemer gekoppeld voor een begeleidingstraject van maximaal 18 maanden.

Een gezamenlijke vergadering met de ondernemer en beide begeleiders wordt gepland om de doelstellingen, aanpak en het tempo van de gepersonaliseerde begeleiding vast te leggen.

5

Driegesprek



Onze resultaten in 2024

48

ondernemers begeleid in
België

82

actieve vrijwilligers
ingezet binnen het Revival-
ecosysteem

82%

herstartpercentage bij de
begeleide ondernemers

14

eerste collectieve sessie
in Vlaanderen met 14
deelnemers

11

nieuwe alumni-interviews
geïntegreerd in het
vernieuwde lesmateriaal

324

zelfstandigen geholpen via
de nieuwe eerstelijns hulp



De toekomst van Revival – de impact vergroten

Het programma uitrollen over het hele land

Revival wil in de toekomst nog meer ondernemers bereiken in alle drie de gewesten van België. Daarom zal het programma zijn lokale verankering versterken, nieuwe regionale antennes ontwikkelen en een uitgebreid netwerk van vrijwilligers mobiliseren – mentoren, coaches en experts – die zich willen inzetten voor zelfstandigen in moeilijkheden.

Innoveren voor toegankelijke en gepersonaliseerde begeleiding

In 2025 lanceert Revival een digitaal platform voor eerstelijnsbepijning, bedoeld om ondernemers onmiddellijk na een faillissement wegwijz te maken. Deze tool, aangedreven door artificiële intelligentie, biedt een persoonlijk begeleidingspad aan, afgestemd op de situatie van elke gebruiker. Tegelijk blijft het menselijke contact centraal staan, dankzij een toegewijd ondersteuningsteam. Deze hybride aanpak combineert technologische efficiëntie met empathie op het terrein.



Daarnaast blijft Revival zich inzetten voor structurele verandering door te pleiten voor een betere erkenning van ondernemers in moeilijkheden binnen het overheidsbeleid. Geen enkele zelfstandige zou er alleen voor mogen staan na een professionele tegenslag.

"Ik leerde Revival kennen via mijn curator en nam meteen contact op. Dankzij hen voelde ik me opnieuw gesterkt in mijn rol als 'pionier', zelfs als failliete ondernemster. Dit is geen triest verhaal: het is een verhaal van moed, van loslaten, van heroriëntatie en van het aanvaarden van verlies. Ik wilde dit met dezelfde passie delen. Ik heb Revival aanbevolen binnen mijn netwerk, en twee vriendinnen zijn inmiddels ook ingestapt. Ik verwijst naar Revival in elke fase van mijn post-faillissementsparcours – zelfs binnen de bijzondere commissie van het OCMW. Iedereen mag mijn verhaal horen, zonder schaamte of schuldgevoel. Ik heb gedaan wat ondernemers doen: risico's nemen, vechten, verliezen... maar vooral: ongelooflijk veel leren. Het is een opeenstapeling van persoonlijke vaardigheden die ik in geen enkel ander kader had kunnen verwerven. Die levenswijsheid is nu van mij. En één ding is zeker: de ondernemster in mij is allerm minst dood."

Een begunstigde van het programma in Wallonië

"Ik kwam met Revival in contact door mijn curator en nam meteen contact op. Ik voelde me weer gesterkt in mijn rol als "pionier", ook als gefailleerde ondernemer. Dit is geen droevig verhaal, het is een moedig verhaal van durven loslaten, durven heroriënteren, durven 'verliezen'. Ik wou dat met dezelfde passie naar buiten brengen. Ik vertelde over Revival in mijn netwerk en zo sloten nog 2 bevriende ondernemers zich aan. Daarnaast breng ik Revival ter sprake in heel mijn traject van afhandeling faillissement tot zelfs de bijzondere commissie van het OCMW. Iedereen mag mijn verhaal horen, de schuld en schaamte voorbij. Ik heb gedaan wat ondernemers doen, risico genomen, gevochten en verloren maar vooral heel veel geleerd. Persoonlijke skill stacking die ik in een andere setting nooit had kunnen leren. Die (levens)wijsheid nemen ze me nooit meer af. De ondernemer in mij is nog lang niet dood."

Ina De Quint, Ondernemer die in 2024 opnieuw is opgestart



FuckUp Nights Belgium

Falen in het volle licht

In 2024 kenden de Fuckup Nights Belgium een opmerkelijke groei.

Met zes evenementen in vier steden — **Brussel** (2), **Luik** (2), **Charleroi** (1) en **Gent** (1) — brachten deze avonden meer dan 1.000 deelnemers samen voor momenten die zowel krachtig als inspirerend waren.

Het doel? **De taboes rond professioneel en ondernemend falen doorbreken.**

Op het podium deelden ondernemers en projectdragers hun grootste mislukkingen, met een mix van eerlijkheid, humor en scherpe inzichten. Elk verhaal werd een daad van moed, die ruimte creëerde voor openheid en de collectieve kijk op falen hielp veranderen.

Fuckup Nights vieren de val niet, maar wel het recht om te falen, te leren en opnieuw te beginnen. Ze scheppen een warme, intergenerationele ruimte waarin pijnlijke ervaringen worden omgezet in veerkracht, nederigheid en verbondenheid.

Door een divers publiek aan te trekken – ondernemers, studenten, investeerders, curatoren, publieke actoren, sociaal werkers – dragen deze avonden actief bij aan de opbouw van een meer open, menselijk en rechtvaardig ondernemingsklimaat.

En dit is nog maar het begin.



06 HET JAARVERSLAG

Investeren in ondernemerschap betekent actie ondernemen voor de jeugd van vandaag, voor ons huidige welzijn, voor de toekomst en de manier waarop toekomstige generaties in ons land zullen leven.

MIDDELEN

De Stichting functioneert voornamelijk dankzij de generositeit en steun van donerende families, waarvan velen ons al sinds het begin begeleiden. Deze bron van privédonaties is des te waardevoller omdat het ons in staat stelt om op een neutrale en onafhankelijke manier te handelen op het niveau van publieke en private instanties, en om de belangen van het ondernemerschap zo goed mogelijk te verdedigen, met als doel duurzame veranderingen te bewerkstelligen in de perceptie en het beleid, zowel in het noorden als in het zuiden van het land.

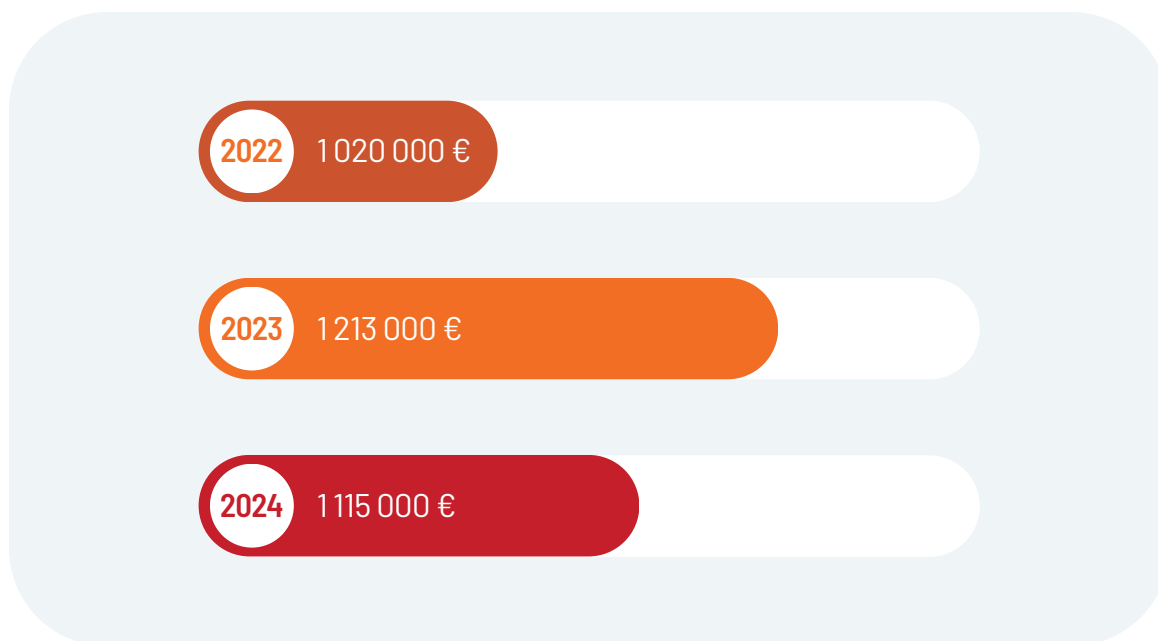
WERKGELEGENHEID

Pulse streeft ernaar een voorbeeld van efficiëntie en effectiviteit te zijn met betrekking tot de middelen die tot haar beschikking staan. Om dit te bereiken, onderneemt de Stichting de volgende acties:

- Voert een grondige 'due diligence' uit van de meest impactvolle projecten;
- Volgt en versnelt hun ontwikkeling door middel van financiële steun naast methodologische ondersteuning;
- Onderneemt en innoveert door nieuwe projecten te starten waarvan zij de duurzaamheid waarborgt;
- Bestudeert, onderzoekt en deelt met het gehele ecosysteem de beste praktijken en oplossingen om vooruitgang te boeken.

Cijfers

Evolutie van de giften



07 ONS BESTUUR



De raad van bestuur

De raad van bestuur, samengesteld uit donateurs en vertegenwoordigers van de schenkende families, is het centrale en besluitvormende orgaan van de Pulse Foundation.

Hij zet zich actief in voor de verwezenlijking van de doelstellingen, beslist over het toekennen van schenkingen, volgt de operationele werking op en keurt de strategische richtlijnen goed die door het uitvoerend team worden voorgesteld.

Het co-voorzitterschap

Mijnheer

JAN
VAN DER
STICHELE

De graaf

TANGUY
DU MONCEAU DE
BERGENDAL



De bestuurders



Mevrouw
AURÉLIE
D'ANDRIMONT



Mevrouw
BLANDINE
MULLIEZ



Barones
MARIE
DE VICQ DE CUMPTICH



Mijnheer
GRÉGOIRE
DE STREEL



Mijnheer
CHARLES
KESTELOOT



Mijnheer
RÉGIS
MULLIEZ



Mijnheer
XAVIER
VAN CAMPENHOUT



Mijnheer
PHILIPPE
MEERT



Mijnheer
ADRIEN
DASSAULT



Mijnheer
OLIVIER
VAN REGEMORTELT

Het operationele team



EMMANUELLE
GHISLAIN
CEO



OLIVIA
DEGUELDRE
COO



DOROTHÉE
DRUEZ
Administratief manager



VICTORIA
CANNILLA
Programmadirecteur
Beyond



ROMAIN
DEGEN
Projectmanager
Beyond



JUSTINE
VERZINI
Projectmanager &
Communicatiemanager
Pulse & Revival



SÉBASTIEN
HAMENDE
Programmadirecteur
Revival Wallonia & Brussels (FR)



BARBARA
BOUCKAERT
Programmadirecteur
Revival Flanders & Brussels (NL)



BARBARA
VLERICK
Projectmanager
Revival



EDOUARD
MOREELS
Programmadirecteur
Revival Flanders & Brussels (NL)

08 DANKWOORD

Onze capaciteit om te innoveren, te ondernemen en projecten met grote impact te ondersteunen is enkel mogelijk dankzij de steun en de generositeit van de donateurs en partners van de Pulse Foundation.

Pulse steunen betekent ervoor kiezen om in te grijpen in de volledige waardeketen van het ondernemerschap en zo diepgaande verandering in onze samenleving teweeg te brengen.

Wij willen van harte bedanken:

- De families Spoelberch
- Mevrouw Blandine Mulliez, voorzitter van de Fondation Entreprendre
- Mijnheer Régis Mulliez
- Mijnheer Thomas Van der Linden
- De familie d'Andrimont
- De afstammelingen van Ernest Solvay
- Mijnheer Philippe Meert
- Baron Dominique Moorkens
- Mijnheer Xavier van Campenhout
- De Stichting Marguerite en Adrien Dassault
- Aureus Ars & Scientia vzw
- De vertegenwoordigers van het Fonds van de Vrienden van Pulse
- Andere supporters die zich samen met ons engageren

Eveneens de partners van onze programma's waarmee we samenwerken:







www.pulsefoundation.be